



Funcienaam	: Sales Representative
Afdeling	: Sales Representatives
Doelstelling	: Het realiseren van een toenemende omzet met de vastgestelde marges.
Rapporteert aan	: Manager Sales Representatives.

### **I. Omschrijving van de werkzaamheden.**

- a) Het genereren van meer omzet met vastgestelde marges.
- b) Het onderhouden van intensief contact met bestaande – en potentiële klanten
- c) Het stimuleren en motiveren van relaties tot het doen van meer aankopen.
- d) Het verkopen van het totale producten assortiment binnen het eigen rayon e/o van medewerkers
- e) Het informeren van potentiële relaties over de producten en diensten.
- f) Volgt zelf ook trainingen voor productkennis en verkoop.
- g) Het verwerken van orders in geautomatiseerde systemen.
- h) Het bijhouden van klantgegevens in geautomatiseerde systemen.
- i) Het begeleiden / adviseren van aankoop producten bij bestaande en nieuwe relaties.
- j) Het regelmatig nieuwe promoties onder de aandacht van relaties brengen
- k) Nieuwe verkooppunten creëren (pionieren) bij de diverse klantgroepen
- l) Richtlijnen en adviezen opvolgen van de leidinggevende/directie.
- m) Het bijwonen van vergaderingen (o.a. verkoopmeeting 1x per maand).
- n) Het in voorkomende gevallen waarnemen van rayons van collegae.
- o) Overige voorkomende werkzaamheden binnen alle afdelingen.

### **II. Verantwoordelijkheden:**

- a) Zorgen voor een goede relatie met klanten.
- b) Het genereren van nieuwe klanten.
- c) Zorgen voor een stijgende omzet in het rayon met vastgestelde marges.
- d) Efficiënte indeling van de werkzaamheden/dagen.
- e) Nauwe samenwerking met de afdeling Sales (het zijn van elkaars verlengstuk).

### **III. Functie-eisen en overige eigenschappen**

Voor deze functie is vereist:

- a) Diploma Schoonheidsverzorging
- b) MBO, MBO+ werk- en denkniveau.
- c) Beschikt over commercieel- en financieel inzicht.
- d) Gedegen kennis van het productenpalet van Cosinta.
- e) Ervaring in de cosmeticabranche.
- f) Beschikt over een rijbewijs B.
- g) Woonachtig in zijn/haar rayon.
- h) Representatief voorkomen, klantgericht en doorzettingsvermogen.
- i) Bereidheid om ook buiten normale kantoortijden werkzaamheden uit te voeren.